

DEVELOPPEUR COMMERCIAL ET MARKETING - 2022

Pour accompagner le lancement de nouvelles offres de produits et services, **STARENCO**, pionnier de l'énergie solaire en région, cherche un **développeur commercial et marketing**.

Date de démarrage : dès que possible

Secteur : selon résidence sur Bourgogne Franche-Comté, Grand-Est, 77, 01

Durée : CDI ou alternance de 18 à 24 mois

A propos de l'entreprise : www.starenco.com

STARENCO est une entreprise spécialisée dans le développement de l'énergie solaire photovoltaïque auprès des professionnels (B to B).

Basée à côté de DIJON en Bourgogne-Franche Comté, son métier est celui de **CONSEIL, ASSISTANT MAÎTRISE D'OUVRAGE (AMO), BUREAU D'ETUDES SOLAIRES**.

STARENCO propose une expérience marché très forte pour la réalisation des projets solaires de ses clients, afin de répondre à tous les cahiers des charges, en prenant en considération l'ensemble des contraintes du marché : administratives, techniques, environnementales, esthétiques, économiques et financières.

Grâce à un réseau de professionnels dense et dynamique en amont de la filière (fabricants, grossistes), **STARENCO** est agnostique dans ses prescriptions de matériels et garantit les meilleurs choix selon les spécificités techniques de chaque bâtiment.

Une fois les projets sécurisés (foncier et réseau), **STARENCO** consulte les photovoltaïciens (installateurs spécialisés), pour réaliser les travaux et assurer la maintenance.

Les missions confiées

Véritable chef d'orchestre et pilote de votre secteur, vous agirez pour transformer les contacts en contrats avec une grande liberté commerciale et marketing.

Vous animerez les clients directs (maître d'ouvrage) et les clients indirects (installateurs) pour développer votre secteur par la mise en avant du catalogue de l'entreprise : produits et services.

Votre profil

H/F de **terrain** avec une approche pragmatique des affaires

Curieux avec un esprit vif et une compréhension rapide

Dynamique et **force de propositions**

Aisance informatique (Excel, Word, Powerpoint), appétence économique

De **l'ambition** commerciale et managériale

Permis B

Les conditions

Fixe selon profil + variable non plafonné sur objectifs quantitatifs et qualitatifs

Statut cadre 214 jours par an / RTT / frais de déplacement / ordinateur, téléphone, véhicule

Vous souhaitez rejoindre une **entreprise en développement** dans laquelle tout est à créer ?

Vous souhaitez proposer votre vision de l'offre et **suggérer des améliorations** ?

Le secteur des **énergies renouvelables** vous attire ?

Avec 3 oui aux questions précédentes, envoyez votre CV à contact.starenco@gmail.com